

2024年（令和6年）、新規開講！

渡部憲裕による「幸せな出口戦略の学校」

シラク会員様限定「ゴール戦略立案&実践ゼミ 第2期生」先行募集！！

～シラク会員様限定のご案内です～

「いつか医院を継承し、何一つ心配事のない幸せなリタイアを・・・。」
漠然とそんなことをお考えの先生へ。

断言します！「いつか」ではなく「今すぐに」行動に移さないと・・・
不安定なこの時代に「一切の心配事のないリタイア」は実現しません！！

医療法人「裕正会」の元理事長の渡部です。これからは何となく待っている「受け身」では、医院は継承できません。さらにインフレ対策などきちんと出口戦略を行わなければ、老後に今よりも苦勞することになります。

1億円超の医院を日本で1番作り、

その全ての継承を成功させた渡部憲裕による・・・

「幸せな出口戦略の学校」とは？

●日本中探しても他にはない、ここだけ！出口戦略を考え、実行に移す「幸せな出口戦略の学校」です。院長先生は歯科医師でもあります。今は日々経営に、臨床にと頑張ることができたとしても、この先もずっと同じように頑張ることができるでしょうか？ご自身のためはもちろん、家族やスタッフ、患者様のためにも今のうちにきちんと「幸せな出口」を考え、そこに向かって進む準備を行わなくてはなりません。しかし、出口戦略を教えてくれる場所などあるでしょうか？そこで、実際に「幸せな出口」に到達した講師陣とそれをサポートするプロが先生のために全力でサポートを行います！

●専門家も交えて「幸せな老後を送るための出口戦略」を実現するための具体的な施策を伝授します。「幸せな出口」に向かって一歩踏み出すために机上の空論の講義は必要ありません。渡部先生による実際の成功事例に基づいたアドバイスやサポートはもちろん、多くの成功者をサポートしてきた実績あるパートナーがあなたをサポートします。渡部先生だけでなく人脈を駆使して先生に必要な専門家をお呼びしてご紹介します。

また少人数制の講義ですのでセミナーではなかなかお伝えできない情報の公開や、個別対応をいたします。

【8名限定！！「ゴール戦略立案&実践ゼミ」第2期生募集のご案内】

入会金 通常50,000円 ⇒ シラク会員様は 0円

受講料 通常1,100,000円

シラク会員の方:30%OFF⇒ 770,000円(税込) (お支払い:銀行振り込み一括)

期間 2024年スタート(3ヶ月の全3回)

内容 月1回の特別授業、渡部先生による無制限の質疑応答、渡部先生による個別面談、講義動画プレゼント
渡部先生が実際に医院経営に使用している資料(総額80万円相当をプレゼント！)

講義場所 東京秋葉原駅近くを予定 お申し込みの方にご案内いたします。

【全3回講義スケジュールと内容】

※このほかに渡部先生による個別面談(40分程度)あり

- プレセミナー 2024年 1月14日(日)(予定)
- 第一回目 2024年 2月11日(日)(予定)
- 第二回目 2024年 4月28日(日)(予定)
- 第三回目 2024年 5月26日(日)(予定)

※日程、内容は変更になる場合があります。
予めご了承ください。

講義内容の一例

- ・クリニックの出口戦略と仕組みづくり
- ・個人の出口戦略と資産形成&管理
- ・超富裕層の出口戦略と資産形成の方法
- ・何に投資し心身の自由と安全を手に入れるか

※ご注意※

「ゴール戦略立案&実践ゼミ」では、秘匿性の高い情報を提供いたします。ご参加者には、情報のお取り扱いにご注意いただくほか、一定のルールを設けさせていただきます。情報の第三者への提供などはご遠慮いただきます

入学には簡単な審査とシラクによる簡単なヒアリングがございます。詳細は次のページを確認ください。

【ゴール戦略立案&実践ゼミ 第2期】参加&面談申し込み用紙

シャラク会員様だけ特別に・・・

『先行案内』&『入会金無料』&『受講料最大30%OFF』

特別ご優待の為・・・「先着8名様」で締切ります！

「ゴール戦略立案&実践ゼミ」では、渡部先生が実際に全ての医院で院長不在を実現し、そのすべての継承を成功させ、「幸せなゴール」に到達することができた戦略と実際の戦術(何を考え何を行ってきたのか)を包み隠さず全てお伝えし、同じように実践していただきます。

また、「幸せな出口」を実現するためにはお金の問題も避けて通ることができません。普通では接点を持つことが難しい貴重な人脈の数々も惜しげなくご紹介いたします。

しかし行動するのは院長先生自身です。院長先生が本気になっていただければ我々がいくらお手伝いしても良い結果を得ることはできません。そこで事前に院長先生の本気度の確認と、よりよいサポートを提供するために先生の現状を事前にお伺いさせていただきます。

もちろん面談は無料です。ご質問にもお答えしますので、
まずはお申し込みをお願いいたします。

～下記項目をご記入の上、面談をお申込みください～

医院名		ユニット台数		台
院長先生お名前		スタッフ人数	院長含め	名
お電話番号		月間患者来院数	およそ	名
メールアドレス		月間総売上	およそ	円
ご住所		月間自費売上	およそ	円

【希望面談日】下記の日程からご都合のよいお日にちとお時間を3つご記入ください

面談可能日時・・・10月10日～11月6日(土日祝日を除く)10時～18時まで

第1候補 (月 日 時) 第2候補 (月 日 時) 第3候補 (月 日 時)

※面談はシャラク事務局の山本が担当いたします。

※面談は30分前後を予定しております。※面談希望日時が重複した場合、日程変更のお願いを差し上げる場合がございます。

～お申し込み者様への面談・審査について～

この面談ではもちろん院長先生からのご質問などにもお答えいたしますので「やる気はあるけど、漠然とした不安がある」「歯科医院経営の現状に問題点があり成果がでるから不安」といったような先生もまずは面談にお申込みください。

※面談後・ご参加いただくことが正式に決定した方には参加費のお振込みをお願いいたします。

※お振込みが確認できた方から順番に渡部先生との面談(現状や目標についての確認)を行います。

●確定した面談の日程はご記入いただいたメールアドレス宛に後日、事務局より連絡いたします。

●面談・審査お電話で行う予定です。

面談のお申し込みの締め切りは10月25日(水)とさせていただきます。

記入が終わりましたら03-3526-2310までFAXをお願い致します。